

Ratio Operandi

Area Formativa alla cultura della persona e dell'Impresa

Ratio Operandi è l'Area Formativa alla cultura della persona e dell'impresa creata nel 2005 dallo Studio Filosofico Domenicano con la collaborazione di Didam *Network* - DNA Formazione.

La scienza e la conoscenza indiscusse dei padri domenicani e l'innovazione metodologica di professionisti, che amano il lavoro e intendono promuoverne i valori, danno vita a una formazione di eccellenza perché accosta - in modo originale - filosofia, economia, etica, lavoro, arte e impresa, partendo sempre dalla persona umana.

Filosofia e Arte della Vendita

È il percorso che ha inaugurato le attività formative dello Studio Filosofico Domenicano. Perché questa scelta?

Il merito è del "METODO DNA". Uno strumento di conoscenza che ha capovolto la visione dell'economia, superando il pragmatismo individualistico con il valore umano della relazione interpersonale.

Con questa prospettiva, il metodo collega teoria e pratica in modo vitale, dimostrando come sia possibile conciliare le tre leve del processo economico:

- il piacere di svolgere con successo un'attività produttiva/creativa
- la soddisfazione di operare per un miglioramento condiviso
- la realizzazione personale

La compravendita è il nucleo fondante del sistema economico. Se si vende bene, le relazioni funzionano correttamente, vale a dire nell'interesse di tutti.

I nostri interlocutori

Direttori commerciali - Direttori vendite - Agenti di commercio

Liberi professionisti - Chiunque voglia approfondire
la logica dell'economia relazionale orientata "dalla e alla conoscenza".

La relazione che porta alla realizzazione

Economia Relazionale Applicata

FILOSOFIA E ARTE DELLA VENDITA

Nella nuova E.R.A. orientata "dalla e alla conoscenza"

Venerdì 16 maggio: ore 16.00 - 19.50

La differenza e il raffronto

Aguzzare la vista o mettersi in orecchio?

I ferri del mestiere per riconoscere le differenze

La dimensione personale-relazionale

Razionalizzare il "salto di qualità"

Dall'ambivalenza alla bivalenza

La "ratio" in-formazione: dibattono i corsisti

Venerdì 23 maggio: ore 16.00 - 19.50

L'aspirazione al miglioramento

Improbabile verso possibile... Impossibile verso probabile

Come passare dalle parole ai fatti

La dimensione relazionale-economica

La domanda generosa che apre alla novità

Il prezzo e il premio

La "ratio" in-formazione: dibattono i corsisti

Sabato 24 maggio: 9.00 - 12.50

La conoscenza e la valorizzazione

Come produrre significati e valori condivisi

Il lato operativo: fra due valori, quale vale di più?

La forza del metodo: la dimensione sinergica

Partecipare con metodo, per vincere insieme

Sentire... Dissentire... Assentire... Consentire

La "ratio" in-formazione: dibattono i corsisti

In collaborazione con: **il Resto del Carlino**

Le lezioni si svolgono presso l'Ateneo

dello Studio Filosofico Domenicano

Piazza San Domenico, 13 - 40126 Bologna

Per informazioni inviare e-mail a: sfd@nuovaera.eu

Oppure telefonare al numero: 051 238164

www.studiofilosofico.it/attivita - www.nuovaera.eu

La relazione che porta alla realizzazione

Economia Relazionale Applicata